



INFORMACION INTERNA

CLIENTE : Securitas
Responsable : Miguel Luján
Fecha de validación : 17/01/2019
Contacto en el cliente : Nelson Gonzales

FORMATO DE LEVANTAMIENTO DE PERFIL

Nuestro cliente, empresa Multinacional líder en ofrecer soluciones de seguridad contenidas en soluciones tecnológicas de seguridad, consultoría en seguridad y servicios de vigilancia, nos ha solicitado el **Reclutamiento y Selección** de un(a) profesional de primer nivel para cubrir la posición de:

NOMBRE DEL CARGO : EJECUTIVO DE VENTAS B2B- REGIÓN SUR - SOLUCIONES INTEGRALES DE SEGURIDAD, SEGURIDAD FISICA Y SEGURIDAD TECNOLÓGICA
CATEGORÍA DEL CARGO : Estratégico 30% - Operativo 70%
PERSONAL A CARGO : Directos No Indirectos No
REPORTA A : Gerente de Mobile

ZONA I. COMPETENCIAS DURAS

Carreras principales : Profesional de Administración, Ingeniería o afines.
Carreras secundarias : Otras carreras afines diseñadas para ser aplicadas en el campo de ventas.
Postgrados : Deseablemente afines al cargo solicitado.
Complementos de Formación : Deseablemente con elementos de carácter académico complementarios como: Cursos o Certificaciones en ventas.

¿GIROS DE PROCEDENCIA?

Giro principal : Provenir, **muy deseablemente**, de empresas del sector de **Servicios y Soluciones de Seguridad**.
Giro(s) secundario(s) aceptables : Otros giros distintos serán considerados (**Servicios de TI** o similares).
Otros giros en tercer lugar : Ninguno.

¿AREAS DE PROCEDENCIA?

Area principal : Provenir, **obligatoriamente**, del área **Ventas Consultivas B2B**
Area(s) secundaria(s) aceptables : Ninguna
Otras Areas en tercer lugar : Idem

¿CARGOS DE PROCEDENCIA?

Cargo principal : Haber ocupado, **obligatoriamente**, el cargo de Ejecutivo de Ventas B2B.
Cargo(s) secundario(s) aceptables : Similares a ventas Consultivas B2B.
Otros Cargos en tercer lugar : Haber ocupado otros cargos que hayan implicado la comercialización de productos o servicios en general.

¿TIEMPO MÍNIMO DE EXPERIENCIA CONSECUTIVA EN EL CARGO?

Se esperan candidatos con un tiempo no menor a 3 años **consecutivos** realizando ventas consultivas o de Servicios o de Intangibles bajo el modelo B2B

¿OTROS DOMINIOS ESPERADOS?

Dominios **Obligatorios** que acortan la curva de productividad:

Prácticos y no teóricos en : Conocer, ampliamente, el mercado Sur del País (desde Ica hasta Tacna y la zona Sur Oriental)
Prácticos y no teóricos en : Cartera de Clientes Corporativos. Empresas Pequeñas, Medianas y Grandes.
Prácticos y no teóricos en : Estar familiarizado con el mundo tecnológico. Softwares, apps, equipos de computo y telecomunicaciones, Mobile, Internet y similares.
Prácticos y no teóricos en : Ventas Consultivas B2B (Ventas Corporativas de empresa a empresa)



INFORMACION INTERNA

CLIENTE : Securitas
 Responsable : Miguel Luján
 Fecha de validación : 17/01/2019
 Contacto en el cliente : Nelson Gonzales

Office : Usuario **intermedio avanzado**
Idiomas : inglés intermedio como mínimo (El proceso involucra entrevistas en inglés)
Entrega de Reportes : Obligatorio.
Indicadores de gestión : Indicadores comerciales
Radicación : Arequipa o Cuzco
Disponibilidad para viajar : Frecuentemente por la zona de influencia.

Dominios **Deseables** que acortan la curva de productividad:

Prácticos y no teóricos en : Deseables en CCTV + Monitoreo
Prácticos y no teóricos en : Deseables en Seguridad Corporativa
ERP : Dominio de algún ERP diseñado para temas comerciales
Brevete : Brevete AI sin record negativo de infracciones.

ZONA II. **FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES (AR; ER; IR) Sensibles y Secundarias del EJECUTIVO DE VENTAS B2B- REGIÓN SUR - SOLUCIONES INTEGRALES DE SEGURIDAD, SEGURIDAD FISICA Y SEGURIDAD TECNOLÓGICA**

Sensibles

Realizar la prospección de clientes.
 Analizar y manejarla cartera de clientes.
 Realizar ventas directas.
 Visitar a los clientes potenciales.
 Informar sobre las gestiones realizadas a su jefatura.
 Cumplir con las metas mensuales.

ZONA III. **COMPETENCIAS BLANDAS IDONEAS**

CARGO: EJECUTIVO DE VENTAS B2B- REGIÓN SUR - SOLUCIONES INTEGRALES DE SEGURIDAD, SEGURIDAD FISICA Y SEGURIDAD TECNOLÓGICA

Orientación al cliente
 Proactividad
 Comercial asertiva y a todo nivel
 Empatía
 Integridad
 Tolerancia al trabajo bajo presión
 Capacidad de Negociación

ZONA IV. **PAQUETE DE BENEFICIOS OFRECIDOS Y HORARIO DE TRABAJO**

Beneficios : De ley
 Régimen : General
 Gastos logísticos : A cargo de la empresa.
 Horario : Por confirmar
 Ciudad : Disponibilidad para residir en Arequipa o Cuzco

S E L E C T I V



Desde el 2002
Búsqueda Directa
Reclutamiento & Selección y Evaluaciones de
Mandos Medios

INFORMACION INTERNA

CLIENTE	: Securitas
Responsable	: Miguel Luján
Fecha de validación	: 17/01/2019
Contacto en el cliente	: Nelson Gonzales