



### INFORMACION INTERNA

CLIENTE : KAEFER KOSTEC SAC  
Responsable : Nelson Gonzales  
Fecha de validación : 07/12/2018  
Contacto en el cliente : Sra. RomyPatroni - Jefe de Recursos Humanos

### FORMATO DE LEVANTAMIENTO DE PERFIL

Nuestro cliente, empresa **Multinacional** del **Sector de Servicios Industriales**, nos ha solicitado el **Reclutamiento y Selección** de un(a) profesional de primer nivel para cubrir la posición de:

**NOMBRE DEL CARGO** : EJECUTIVO COMERCIAL O & M (Operaciones y Mantenimiento)  
**PARA: MINERIA – OIL & GAS – ENERGIA – CONSTRUCCION INDUSTRIAL**  
**CARGO** : **Estratégico**20% - **Operativo**80%  
**PERSONAL A CARGO** :No  
**REPORTA A** :Jefatura del área.  
**PROCESO CONFIDENCIAL** :No

### ZONA I. COMPETENCIAS DURAS

**Carreras principales** : Profesionalo Técnico de carreras de Ingeniería o similares para ser aplicadas en el campo comercial  
**Postgrados, Cursos, Talleres** : Deseablemente afines al cargo solicitado (Temas comerciales)

### ¿GIROS DE PROCEDENCIA?

**Giro principal** : Provenir de empresas proveedoras de **Servicios** a los siguientes sectores: Minería y/o Oil & Gas y/o Energía y/o Ingeniería & Construcción Industrial o similares.

### ¿AREAS DE PROCEDENCIA?

**Area principal** : Provenir, **obligatoriamente**, del área **Comercial**, específicamente: **Area Comercial** de atención a **Operaciones y Mantenimiento** de clientes en Minería y/o Oil & Gas y/o Energía y/o Ingeniería & Construcción Industrial o similares

### ¿CARGOS DE PROCEDENCIA?

**Cargo principal** : Haber ocupado cargos iguales o similares al solicitado del mismo modo otros cargos como Ingeniero Residente, Administrador de Contratos, Encargado de Operaciones y Mantenimiento o similares serán considerados.

### ¿TIEMPO MÍNIMO DE EXPERIENCIA CONSECUTIVA EN EL CARGO?

Se esperan candidatos con un tiempo no menor a 2 años **consecutivos** de experiencia.

### ¿OTROS DOMINIOS ESPERADOS?

#### Dominios **Obligatorios** que acortan la curva de productividad:

**Prácticos y no teóricos** en : Poseer una Cartera de clientes en los sectores de Minería y/o Oil & Gas y/o Energía y/o Ingeniería & Construcción Industrial o similares

**Prácticos y no teóricos** en : **Relacionamiento demostrado con empresas** Minerías y/o de Oil & Gas y/o de Energía y/o de Ingeniería & Construcción Industrial. Con contactos en el área de Operaciones y Mantenimiento como: Superintendentes, Residentes, Administradores, Compras, Logísticos.

**Prácticos y no teóricos** en : **Relacionamiento directo con empresas** EPC o CONTRATISTAS que ejecutan proyectos en los sectores de Minería y/o Oil & Gas y/o Energía y/o Ingeniería & Construcción Industrial o similares. Los contactos en dichas empresas son: Gerentes de Proyecto, Responsables de Compras, Logística.

**Prácticos y no teóricos** en : Venta Consultiva y Negociación con mercados B2B

**Prácticos y no teóricos** en : Indicadores comerciales como Cuotas, Frecuencia, Ruteo, Cobertura, Mermas, Ventas Globales y Mes a Mes, Cartera de Productos segmentada, Pareto de Clientes, Pareto de Productos, Venta cero, etc.

**Prácticos y no teóricos** en : Manejo de Proyectos Comerciales de Mediana o Gran Envergadura a empresas

**Office** : Usuario **intermedio avanzado (Excel, PPT especialmente)**

**Entrega de Reportes** : Obligatorio.

**Inglés** : deseable



### INFORMACION INTERNA

CLIENTE : KAEFER KOSTEC SAC  
 Responsable : Nelson Gonzales  
 Fecha de validación : 07/12/2018  
 Contacto en el cliente : Sra. RomyPatroni - Jefe de Recursos Humanos

**Automóvil** : A su nombre. Papeles en regla (SOAT vigente y Brevete sin record Negativo)

**Viajes** : Disponibilidad para viajes esporádicos a zonas remotas e inclusive a más de 3000 msnm

**Lugar de Trabajo** : Disponibilidad para laborar en el Distrito de Bellavista – Callao (alrededores del Mall Plaza de Bellavista)

**Dominios Deseables que acortan la curva de productividad:**

**Conocimiento de Licitaciones** : Con el Sector privado.

### ZONA II. FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES (AR; ER; IR) Sensibles y Secundarias del EJECUTIVO COMERCIAL B2B – SERVICIOS INDUSTRIALES

Ser responsable por el cumplimiento o superación de la cuota mensual de ventas asignada  
 Visita de Clientes en Lima y Provincias  
 Mantener y Fidelizar a la cartera de clientes  
 Buscar, constantemente, nuevos clientes y oportunidades de venta  
 Presentar reportes  
 Otros indicados por la Jefatura del área.

**ZONA III. COMPETENCIAS BLANDAS IDONEAS para esta posición. Aspectos relevantes que deben ser parte de la FORMA DE SER de la persona.**

### CARGO: EJECUTIVO COMERCIAL B2B – SERVICIOS INDUSTRIALES

Liderazgo  
 Creatividad  
 Proactividad y Orientación a Resultados  
 Análisis y Solución de problemas  
 Trabajo en equipo  
 Empatía  
 Resiliencia  
 Alta capacidad de planificación y organización.  
 Habilidad para relacionarse a todo nivel

### ZONA IV. PAQUETE DE BENEFICIOS OFRECIDOS Y HORARIO DE TRABAJO

Beneficios : De ley  
 Remuneración Bruta Mensual  
     Fijo  
     Variable  
 Utilidades : Eventuales  
 Régimen : General  
 EPS

INTERESADOS ENVIAR CV A [ngonzales\(arroba\)selectiva.pe](mailto:ngonzales@selectiva.pe)