

**Profesionales interesados remitir información solo
hasta el martes 6/2/2018 a:
abbamconsultores@infonegocio.net.pe**

Cliente: Empresa de Seguridad

Especificaciones de la Posición:

Jefe de Ventas Seguridad Digital
(Alarmas, GPS y Botón de Pánico)

Enero 25, 2018

Antecedentes

La empresa principal del Grupo se especializa en procesos de Seguridad Integral para contribuir con la seguridad y tranquilidad de todos los peruanos, y luchar por un país realmente seguro. Sus procesos obedecen al estándar mundial de seguridad, alineado a la convención internacional de los derechos humanos. Priorizando la vida humana, protegiendo el patrimonio y buscando la captura del delincuente. Se especializan en Gestión del Riesgo Delictivo, que se define como aquella amenaza conformada por actos delictivos efectuados por bandas comunes u organizadas que hoy en día afecta la rentabilidad y operatividad de las empresas y hogares en los diferentes sectores económicos del país. Sus principales servicios consisten en: Sistema de Control de Mercadería en Tránsito; Gestor de Riesgo Delictivo – GRD; Agentes de Vigilancia Privada; Investigación a nivel nacional y ahora lanzan: Seguridad Digital (Alarmas, GPS y Botón de Pánico).

Posición: Jefe de Ventas Seguridad Digital - Alarmas

La posición reporta directamente al Gerente General y Directores de Seguridad Digital. Se interrelaciona con sus similares del Grupo.

Se espera del candidato formule las acciones comerciales de la empresa, para alcanzar las metas establecidas a fin de lanzar y posesionar la División de Seguridad Digital – de alarmas a domicilios preferentemente – y posteriormente los GPS y Botón de Pánico de última generación., alcanzando los niveles de ventas estimados.

Su estructura comercial se centrará en un Equipo de Ventas, Desarrollar un Call Center Digital, adecuarse e impulsar el canal de Monitoreo existente, Central de Respuesta Inmediata (equipo de personas motorizadas) y trabajar de la mano con el Servicio de Instalación y Postventa (que si bien tiene un Líder, esto es estratégico en la venta, para que la instalación sea rápida, oportuna y eficiente).



Sus funciones y responsabilidades le deben permitir resolver cualquier interpretación o diferencias con los clientes; fortalecer a sus equipos de trabajo y que cuenten con los recursos necesarios para cumplir con sus objetivos y metas; detectar e iniciar procesos de mejoras administrativas relacionados con las ventas; interrelacionarse permanentemente con sus pares del Grupo sobre estrategias, difusión y posicionamiento de la marca.

Establecer planes de acción de acuerdo a resultados mensuales, etc. para establecer indicadores de gestión del área; liderar a su equipo de ventas; proponer planes de capacitación para la mejora del rendimiento; mantener los canales de comunicación fluido internamente con su equipo; y por sobre todo hacer cumplir las normas y políticas en Seguridad Digital, además de cultivar y fomentar los valores del Grupo en todo momento.

La experiencia requerida será de 7 años en Ventas – de los cuales 2 liderando o supervisando Equipos de Ventas – necesariamente en la industria de Seguridad Digital – Alarmas en Domicilio preferentemente – se podrían evaluar casos puntuales solo con experiencia en Seguridad Integral siempre y cuando procedan de las empresas líderes del mercado.

Posición Ideal Jefe de Ventas Seguridad Digital - Alarmas

Se requiere de un profesional bachiller o titulado en: Administración, Economía, Ingeniero Industrial (carreras afines a la Comercialización) proveniente de universidades de prestigio, con Especialización o Postgrado en Gerencia de Ventas, o MBA. Sexo indistinto, entre 30 a 35 años como máximo. Con experiencia comprobada y exitosa de 7 años de labores de gestión de ventas en empresas exitosas de Seguridad Digital o Integral. Manejo avanzado de MS Office; buena salud y disposición para realizar viajes.

Competencias principales de la posición: alta capacidad de liderazgo; orientado a resultados; orientado al cliente, y al foco del negocio; además alto nivel para el trabajo en equipo en todo momento. Marcada capacidad de comunicación con iniciativa o proactividad. Es un profesional de rápida interrelación a todo nivel, empático, organizado, analítico, responsable, flexible, acostumbrado a cambio e imprevistos; perseverante, alta resistencia al trabajo duro y bajo presión.

Otras competencias: diplomático, buena redacción, que sepa administrar su tiempo, que sea austero por naturaleza, buen negociador y con amplia visión estratégica de todos los componentes de gestión que garanticen el éxito. Asimismo deberá asumir como compromiso la identificación o fidelización con la empresa, la presencia será importante, asimismo su nivel, integridad, roce social, don de gente y valores serán determinantes para la contratación. Dedicación a tiempo completo.

Nivel e Ingresos Jefe de Ventas Seguridad Digital - Alarmas

El nivel de ingresos totales será S/ 10,000 mensuales – salario fijo S/ 5,000 más salario variable mensual de S/ 5,000 – por 14+1CTs de ley anual. La empresa está dispuesta a asegurar el ingreso total durante los primeros meses del lanzamiento y organización. **Nota:** El nivel de crecimiento salarial – variable del Jefe de Ventas, dependerá exclusivamente del candidato; no existe límite sobre ingresos variables.

Recibirá el equipamiento técnico y área requerida para su correcto desempeño laboral, y los gastos inherentes a su posición y dentro de la política de la empresa. Además la empresa cubre el pago del 70% del EPS Plan Básico para el profesional y sus familiares. Asignación de S/ 160 en vales por alimentación y asignación para su estacionamiento vehicular. La carga laboral es de lunes a viernes de 8.00am a 5.00pm (con 1 hora de refrigerio) en San Isidro.