

INTRODUCCIÓN: Nuestro cliente líder ha solicitado nuestro servicio de HEADHUNTING/RECLUTAMIENTO & SELECCIÓN para ubicar a un profesional de primer nivel y cubrir la siguiente posición:

NOMBRE DE LA POSICIÓN: PRACTICANTE
COMERCIAL AGRO – PIURA
DOMINIOS PARTICULARES DEL CANDIDATO: VENTAS
Y COMERCIAL

ZONA 1. COMPETENCIAS DURAS

1.1 ACADÉMICOS:

Estudiantes o Profesional Egresado de la carrera de **Agronomía**.

1.2 ÁREAS DE PROCEDENCIA:

Provenir del área de: **atención al cliente y/o Comercial**

1.3 TIEMPO MÍNIMO DE EXPERIENCIA:

Demostrar, **obligatoriamente**, no menos de **1 año** de experiencia en posiciones similares.

1.4 OTROS DOMINIOS ESPERADOS:

Obligatorios con los que el puesto se desarrollará eficientemente:

- Experiencia y manejo en soporte de ventas.
- Experiencia y manejo en atención al cliente.
- Conocimiento Comercial.

Obligatorios (Tecnológicos e Idiomas):

- Office Intermedio
- Excel Intermedio

Deseable:

- Deseablemente del Sector
- Power BI intermedio
- SAP Básico u otro ERP
- Inglés Intermedio

ZONA 2. FUNCIONES Y RESPONSABILIDADES

2.1 GESTIÓN

- Apoyar en la recopilación de la información sobre situación de mercado (análisis de importaciones)
- Apoyar en el manejo del MRP y proyecciones de ventas y compras.
- Apoyar a recopilar la información sobre la situación de la competencia: precios, participación en el mercado, calidad de sus productos y estrategias de mercado.
- Apoyar en el seguimiento para la atención de los despachos a clientes y cobranza.
- Elaborar informes solicitados.
- Apoyar en el análisis de productos (estudio de viabilidad, rentabilidad y de capacidad).
- Apoyar en la identificación de clientes potenciales y desarrollo de nuevas oportunidades de negocio con el soporte del equipo comercial.
- Apoyar en el contacto con posibles clientes (llamadas y/o visitas de prospección)

- Consolidar las compras en el formato correspondiente para envío al proveedor
- Apoyar en el seguimiento a las órdenes de compra hasta que ingrese el producto al almacén

ZONA 3. COMPETENCIAS BLANDAS

Competencias organizacionales:

- Trabajo en equipo
- Innovación
- Orientación al cliente
- Orientación a resultados

Competencias específicas:

- Orden y Organización
- Capacidad de coordinación
- Comunicación Efectiva
- Manejo de Información
- Negociación efectiva
- Venta activa

ZONA 4. PAQUETE DE BENEFICIOS OFRECIDOS

Remuneración Bruta Mensual	: Según calificaciones.
Tipo de Contratación	: Planilla y beneficios de ley
Horario de trabajo	: lunes a viernes 30 horas (Pre) 40 horas (Pro) : 9:00 am – 6:00 pm pro : 9:00 am – 4:00 pm pre
Lugar de trabajo	: Piura
Formato de Trabajo	: Híbrido

SUBJETIVOS:

1. **Nombre de la Empresa Cliente:** Manuchar
2. **Página web:** manuchar.com.pe
3. **A que se dedica la empresa:** Distribuidor de Insumos Químicos para la industria
4. **Tamaño de Empresa (G, M, P):** G
5. **Nacional o Multinacional:** Multilatina
6. **Facturación anual US\$:**
7. **Persona de contacto en el cliente:** Caroline Córdova
8. **Cargo de la persona de contacto:** Analista RR. HH
9. **Correo electrónico:** ccordova@manuchar.com.pe
10. **Remuneración Bruta Mensual**
Fijo : Básico: S/. 1200 – 1350 (Pre)
: Básico S/. 1350 – 1500 (Pro)
FOLA : 100 %

Seguro Oncológico: 100 % a partir del 6to mes.

Sexo : Indistinto
Edad : 21 años a más

Hola, te saluda Angie Ubillus estoy interesada en tu perfil para la posición de **Practicante Agro de ATC - Comercial | PIURA**, de estar interesado por favor llenar el siguiente cuestionario <https://forms.gle/Gd8RfMwpUR52CznRA>

Te saluda Angie Ubillus estoy interesada en tu perfil para la posición de Practicante Agro Comercial PIURA, de estar interesado por favor llenar el cuestionario <https://forms.gle/Gd8RfMwpUR52CZnRA>